

DỰ THẢO

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày tháng 3 năm 2026

BÁO CÁO
KẾT QUẢ SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2025
VÀ KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2026

I. KẾT QUẢ SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2025

Năm 2025 là năm mà nền kinh tế vẫn còn nhiều khó khăn trong bối cảnh tình hình chính trị trên thế giới rất bất ổn: cuộc xung đột Nga – Ukraine kéo dài, chiến sự dãy Gaza, xung đột biên giới Campuchia – Thái Lan ... đã tác động tiêu cực đến nền kinh tế toàn cầu, suy thoái kinh tế, lạm phát, cước phí vận chuyển quốc tế tăng cao, biến động tỉ giá USD, chi phí nhập khẩu cao và rủi ro vận chuyển qua các vùng có xung đột... Chi phí trang bị, thẩm duyệt PCCC cao; chi phí thuê đất tại các mặt bằng tăng cao gấp nhiều lần do áp dụng bảng giá thuê đất mới, tiền thuế đất của Công ty tiếp tục tăng, vì vậy ảnh hưởng rất lớn đến hoạt động sản xuất kinh doanh và lợi nhuận của Công ty.

Sau rất nhiều nỗ lực, Công ty đã được ký hợp đồng cho thuê đất dài hạn đối với 06 khu đất tại Thành phố Hồ Chí Minh và Khu đất trồng rừng tại tỉnh Tây Ninh nên được giảm tiền thuê đất của 02 năm 2024 và 2025. Tuy nhiên, Công ty vẫn chưa thể triển khai kế hoạch thực hiện dự án tại các khu đất để nâng cao hiệu quả và mở rộng sản xuất kinh doanh do vướng mắc thủ tục pháp lý, một số khu đất vẫn chưa được ký lại hợp đồng thuê đất do có thay đổi về chính sách pháp luật đất đai.

Trong năm 2025, tuy còn nhiều khó khăn nhưng Ban điều hành đã tập trung chỉ đạo, thúc đẩy mạnh hoạt động trong một số lĩnh vực chính của Công ty như: khai thác các mặt bằng nhà đất có thể mạnh. Trong lĩnh vực khai thác rừng cây cao su thì mặc dù giá mủ cao su chịu ảnh hưởng nhiều từ thị trường Trung Quốc, sản lượng mủ giảm do diện tích cây già cỗi ngày càng nhiều và ảnh hưởng từ thời tiết tiêu cực nhưng Công ty vẫn cố gắng tập trung nguồn lực khai thác triệt để, tiết kiệm chi phí tối đa và đồng thời cho tiến hành thanh lý một số diện tích rừng cây cao su già cỗi không còn khả năng khai thác mủ tại Đội Đăk Ô để chuyển sang trồng cây keo lai hiệu quả hơn. Đối với rừng cây keo lai tại Bình Thuận thì tập trung tối đa nhân lực để chăm sóc, bảo vệ rừng đặc biệt là diện tích sắp tới chu kỳ khai thác.

Sau nhiều nỗ lực cố gắng của Ban lãnh đạo và toàn thể Công ty, đồng thời thực hiện tiết kiệm tối đa chi phí để duy trì hoạt động sản xuất kinh doanh, kết quả sản xuất kinh doanh của Công ty trong năm 2025 đạt được như sau:

1. Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2025

*** Kết quả của riêng Công ty Cổ phần Lâm nghiệp Sài Gòn:**

TT	Chỉ tiêu	Đvt	Kế hoạch	Thực hiện	Tỷ lệ
1	Doanh thu và thu nhập khác	Tỷ đồng	44,039	40,621	92,24%
2	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	2,600	11,944	459,38%
3	Lợi nhuận trước thuế/ Vốn điều lệ	%	3,078	10,209	459,38%
4	Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	1,650	10,576	640,90%
5	Thu nhập bình quân người/tháng	Triệu đồng	11,5	11,5	100%

*** Kết quả sau khi hợp nhất Công ty Mẹ - Công ty Con:**

TT	Chỉ tiêu	Đvt	Kế hoạch	Thực hiện	Tỷ lệ
1	Doanh thu và thu nhập khác	Tỷ đồng	44,841	41,305	92,11%
2	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	2,600	11,944	459,38%
3	Lợi nhuận trước thuế/ Vốn điều lệ	%	3,078	10,209	459,38%
4	Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	1,650	10,576	640,90%
5	Thu nhập bình quân người/tháng	Triệu đồng	11,5	11,5	100%

1.1. Lĩnh vực trồng và khai thác rừng

1.1.1. Rừng cây nguyên liệu giấy:

Trồng và khai thác rừng nguyên liệu giấy vẫn luôn là một trong những hoạt động chính đem lại hiệu quả cao và bền vững của Công ty trong những năm gần đây, thông qua việc hợp tác với Công ty Lâm nghiệp Bình Thuận với diện tích rừng 402,47 ha. Trong năm 2025, Công ty tiếp tục tập trung nguồn lực để chăm sóc, bảo vệ rừng cây Keo lai, đặc biệt là đối với phần diện tích sắp tới chu kỳ khai thác trong những năm tới.

Áp dụng sáng kiến trong quá trình sản xuất: Bằng biện pháp kỹ thuật thâm canh, đổi mới cây giống và mật độ trồng, ứng dụng khoa học kỹ thuật và quản lý rừng bền vững FSC, tăng năng suất rừng trồng, từ đó sản lượng khai thác tại các rừng cây keo lai của Công ty đã tăng từ 80 m³/ha lên 100m³/ha.

Đối với phần diện tích rừng cây cao su đã khai thác thanh lý tại Đắk Ô – Bình Phước, Công ty đã trồng lại cây Keo lai để nâng cao hiệu quả, đến cuối năm 2025 thì diện tích cây Keo lai được trồng tại Đắk Ô là 288,87 ha.

1.1.2. Rừng cây cao su:

Tính đến cuối năm 2025, tổng diện tích rừng cao su của Công ty tại các tỉnh Đồng Nai, Bình Phước và Tây Ninh là 379,16 ha. Tại Xuân Lộc – Đồng Nai, yếu tố thổ nhưỡng không tốt đã ảnh hưởng đến vườn cây cao su, cây phát triển chậm và cho sản lượng mủ không cao, tại Đắk Ô – Bình Phước diện tích cây già cỗi đã đến giai đoạn thanh lý ngày càng nhiều làm cho sản lượng mủ cao su khai thác giảm mạnh so với các năm trước. Giá

mủ cao su trên thị trường trong năm thấp. Công ty huy động nguồn lực để khai thác triệt để các vườn cây nhằm bù đắp chi phí.

1.2. Lĩnh vực chăn nuôi, kinh doanh cá sấu, sản phẩm da cá sấu

1.2.1. Chăn nuôi, kinh doanh cá sấu:

Năm 2025, việc chăn nuôi và kinh doanh cá sấu đang tạm thời phải thu gọn lại do Công ty bị thu hồi đất phục vụ cho dự án đường vành đai 3 của Nhà nước, Công ty chỉ còn nuôi gần 40 con sấu lứa để duy trì ngành nghề và phục vụ cho việc kinh doanh sản phẩm da. Khi thuận lợi Công ty sẽ triển khai mở rộng kinh doanh để phát triển thương hiệu, duy trì ngành nghề và đồng thời phục vụ cho việc triển khai dự án tương lai của Công ty.

1.2.2. Kinh doanh sản phẩm da cá sấu:

Công ty đã đổi mới quá trình quảng bá sản phẩm, thương hiệu và cho triển khai nhiều chương trình khuyến mãi trong các dịp lễ trong năm, làm việc với các đối tác gia công cho ra các loại mẫu mã sản phẩm mới nhằm đáp ứng nhu cầu tiêu dùng của khách hàng.

1.3. Lĩnh vực khai thác mặt bằng

Năm 2025, tại phần lớn các mặt bằng nhà đất thì Công ty vẫn phải tiếp tục khai thác công năng các mặt bằng nhà đất bằng hình thức hợp tác kinh doanh (theo Thông tư 200/2014/BTC) với các đối tác để tạo nguồn thu do Công ty chưa thể triển khai kế hoạch thực hiện dự án tại các khu đất vì vướng mắc thủ tục pháp lý.

Tại Thành phố Hồ Chí Minh có 10 mặt bằng nhà đất, Công ty đã tìm kiếm, kêu gọi thêm các đối tác hợp tác kinh doanh. Trong bối cảnh suy thoái kinh tế, việc tìm kiếm khách hàng hợp tác kinh doanh ngày càng khó khăn hơn, một số đối tác kinh doanh gặp nhiều khó khăn nên Công ty phải cùng chia sẻ với đối tác, công trình nhà xưởng tại các mặt bằng do lâu năm nên đã xuống cấp trầm trọng và chưa có sự đầu tư cải tạo tương xứng do Công ty sẽ triển khai dự án trong tương lai gần ... Tuy nhiên, Công ty vẫn cố gắng duy trì hợp tác với các đối tác uy tín lâu năm, đồng thời luôn tìm kiếm thêm các đối tác mới để khai thác triệt để các mặt bằng nhà xưởng hiện có.

Đến nay, Công ty vẫn còn gặp khó khăn vì còn 04 mặt bằng tại Thành phố Hồ Chí Minh chưa được ký lại hợp đồng thuê đất nên tiền thuê đất vẫn cao. Năm 2025, Công ty được hưởng chính sách giảm tiền thuê đất của năm 2024 (đối với mặt bằng đã có Hợp đồng thuê đất mới kể cả đất trồng rừng tại các nơi) với số tiền 1,769 tỷ đồng và giảm tiền thuê đất, nhà năm 2025 (cho tất cả các mặt bằng, đất trồng rừng tại các nơi) với số tiền 3,140 tỷ đồng. Điều này góp phần làm cho hiệu quả của mảng khai thác mặt bằng năm 2025 đạt lãi gộp là 9,539 tỷ đồng.

1.4. Lĩnh vực kinh doanh tài chính, hợp tác góp vốn đầu tư

1.4.1. Kinh doanh tài chính:

Đây là cũng mảng kinh doanh mang lại lợi nhuận cho Công ty trong nhiều năm qua. Với nguồn vốn sẵn có, Công ty ký hợp đồng đầu tư tài chính với các đối tác uy tín lâu năm, doanh thu năm 2025 đạt khoảng 0,75 tỷ đồng.

1.4.2. Hợp tác góp vốn đầu tư:

Kết quả hoạt động kinh doanh trong năm 2025 của Công ty TNHH Đầu tư và Phát triển Forimex (Công ty con với tỷ lệ góp vốn 100%): Doanh thu từ các hoạt động tài chính (lãi tiền gửi) khoảng 0,683 tỷ đồng.

2. Công tác quản lý

- Trong năm 2025, nhằm thực hiện tốt vai trò quản lý, kiểm tra, kiểm soát hoạt động sản xuất kinh doanh, Công ty tiếp tục thực hiện đúng các quy định, quy trình, định mức mà Nhà nước, Hội đồng Quản trị và Ban Tổng Giám đốc đã ban hành.

- Công tác quản lý đảm bảo chặt chẽ, đúng qui định.

3. Công tác tổ chức nhân sự

Thực hiện chỉ đạo của Chủ tịch HĐQT và Ban Tổng Giám đốc, Công ty đã thực hiện công tác kiện toàn tổ chức bộ máy, nhân sự tại văn phòng và các cơ sở theo hướng tinh gọn, hiệu quả. Số lượng nhân sự Công ty tại thời điểm ngày 31/12/2025 là 46 người.

4. Công tác tài chính – kế toán, công bố thông tin

- Thực hiện tốt nhiệm vụ quản lý tài chính, bảo đảm an toàn vốn chủ sở hữu. Phát huy tối đa nguồn lực về sử dụng vốn hiệu quả cho Công ty, góp phần đem lại lợi ích tối ưu trong việc quản lý sử dụng vốn. Chú trọng tính công khai, minh bạch, hiệu quả trong quản lý tài chính.

- Hạn chế tối đa nợ phải thu quá hạn, tránh trường hợp hàng chậm luân chuyển làm ảnh hưởng đến hiệu quả sử dụng vốn, chú trọng tăng vòng quay vốn, đảm bảo đầy đủ kịp thời vốn cho hoạt động sản xuất kinh doanh.

- Quản lý, chỉ đạo, hướng dẫn, kiểm soát công tác kế toán theo quy định Pháp luật về kế toán - thống kê. Tổng hợp, lập báo cáo quyết toán tài chính, quyết toán thuế, báo cáo thống kê theo quy định.

- Theo dõi, thu thập, phân tích, xử lý thông tin, số liệu kế toán theo từng đối tượng và nội dung công việc kế toán, theo chuẩn mực và chế độ kế toán.

- Công bố các báo cáo sau khi được cấp có thẩm quyền phê duyệt theo quy định về chế độ công bố thông tin của Pháp luật như: công bố báo cáo tài chính năm; báo cáo tình hình quản trị....

- Giải quyết kịp thời nhu cầu vốn cho hoạt động sản xuất kinh doanh, đầu tư hợp tác của Công ty.

- Tổng hợp, báo cáo tình hình thực hiện kế hoạch, hiệu quả hoạt động của Công ty định kỳ (tháng, quý, năm).

- Chuẩn bị đầy đủ hồ sơ phục vụ cho các đợt kiểm tra, thẩm tra báo cáo tài chính, kiểm tra quyết toán thuế ...

5. Công tác quản lý đất đai, mặt bằng nhà xưởng; thực hiện thủ tục pháp lý về đất đai

5.1. Tại các tỉnh:

- Công tác quản lý đất đai luôn được Công ty giám sát chặt chẽ, nhiệm vụ được giao cụ thể cho từng đơn vị trồng và chăm sóc rừng tại từng địa phương của Công ty, mỗi đơn vị đều có nhân viên chuyên trách tuần tra, bảo vệ hàng ngày. Các đơn vị có báo cáo hàng ngày với bộ phận quản lý, khi có sự việc xảy ra sẽ nhanh chóng giải quyết. Trong năm 2025, đất rừng tại các địa phương được quản lý tốt, không bị lấn chiếm.

- Đối với 02 khu đất tại tỉnh Bình Phước (cũ) và Tây Ninh, trong năm Ban lãnh đạo cùng các phòng chức năng Công ty đã liên tục làm việc với các sở ngành có liên quan để được ký lại hợp đồng thuê đất cho Công ty cổ phần; Giấy CNQSDĐ đã được cập nhật đổi tên. Khu đất rừng Tây Ninh đã được ký mới hợp đồng thuê đất, khu đất rừng Bình Phước (cũ) dự kiến sẽ được ký mới trong tháng 3 – tháng 4/2026.

5.2. Đối với các mặt bằng đất đai, nhà xưởng tại Tp. Hồ Chí Minh:

- Công tác quản lý đất đai, nhà xưởng luôn đảm bảo tính chặt chẽ. Tại các mặt bằng nhà đất, Công ty đã có nhiều biện pháp phù hợp (làm lưới rào ranh đất, cử nhân viên tuần tra, bảo vệ hàng ngày) để quản lý, giám sát, không để bị lấn chiếm.

- Bằng nhiều biện pháp, làm việc tích cực với các sở ban ngành chức năng để Công ty được ký lại các Hợp đồng thuê đất dài hạn và được cấp giấy chứng nhận quyền sử dụng đất cho các khu đất ... thì đến nay, Công ty đã được ký hợp đồng cho thuê đất dài hạn đối với 06 khu đất tại Thành phố Hồ Chí Minh và 01 Khu đất trồng rừng tại tỉnh Tây Ninh. Dự kiến, các khu đất còn lại sẽ được giải quyết trong quý 2 năm 2026.

***** Nhận xét, đánh giá**

- Dưới sự chỉ đạo của Hội đồng Quản trị, Ban Tổng Giám đốc Công ty đã tập trung lãnh đạo thực hiện nhiều giải pháp nhằm duy trì ổn định hoạt động sản xuất kinh doanh trong bối cảnh nền kinh tế còn nhiều thách thức và khó khăn. Công ty đã thu hẹp các ngành nghề không có hiệu quả và tập trung vốn vào các lĩnh vực đầu tư mới hiệu quả hơn.

- Một số mặt bằng tuy đã được ký lại hợp đồng thuê đất nhưng do cơ sở hạ tầng nhà xưởng sử dụng lâu năm đã xuống cấp trầm trọng và chưa có sự đầu tư cải tạo tương xứng do kế hoạch triển khai dự án trong tương lai gần... nên Công ty gặp khó khăn trong việc mở rộng hợp tác sản xuất kinh doanh và chỉ triển khai hợp tác kinh doanh mang tính chất ngắn hạn trên những gì sẵn có. Đối với các mặt bằng chưa được ký lại hợp đồng thuê đất thì Công ty luôn tìm cách để khai thác phù hợp nhất với quy định của Nhà nước.

- Do vướng mắc thủ tục pháp lý nên Công ty chưa thể triển khai thực hiện dự án tại các khu đất để nâng cao hiệu quả, mở rộng sản xuất và chuyển đổi ngành nghề kinh doanh để phát triển Công ty lâu dài.

II. KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2026

Năm 2026 được dự báo sẽ tiếp tục là một năm đầy khó khăn và thách thức cho hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty do tình hình kinh tế chính trị bất ổn trên thế giới, lạm phát gia tăng, lĩnh vực xuất nhập khẩu gặp nhiều trở ngại do chi phí vận chuyển, tiền thuê đất tại Thành phố Hồ Chí Minh tiếp tục điều chỉnh tăng cao... Tuy nhiên, Công ty sẽ cố gắng phát huy những ưu điểm và kết quả đạt được, đồng thời khắc phục những hạn chế, để thực hiện tốt kế hoạch sản xuất kinh doanh. Ban Tổng Giám đốc cùng toàn thể nhân viên tập trung thực hiện tốt các chỉ tiêu trọng tâm sau:

1. Chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026

TT	Chỉ tiêu	Đvt	Năm 2026		
			Công ty Forimex	Công ty con	Hợp nhất
1	Tổng doanh thu và thu nhập	Tỷ đồng	38,726	0,316	39,042
2	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	5,350	0,216	5,350
3	Vốn điều lệ	Tỷ đồng	117	25	117
4	Lợi nhuận trước thuế/ Vốn điều lệ	%	4,573	0,864	4,573
5	Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	4,160	0,216	4,160
6	Thu nhập bình quân người/tháng	Triệu đồng	12	12	12

Lý giải về kế hoạch chỉ tiêu sản xuất kinh doanh thấp hơn so với kết quả của năm 2025:

- Rừng cây cao su già cỗi tại Bình Phước (cũ) được thanh lý phần lớn diện tích và chuyển sang trồng cây Keo lai, không còn khai thác mủ. Tại các nơi khác do ảnh hưởng của sự biến đổi khí hậu và thổ nhưỡng làm cho cây cao su bị khô miệng nhiều nên tổng sản lượng mủ cao su khai thác trong năm 2026 sẽ giảm nhiều và giá mủ cao su trên thị trường chưa có dấu hiệu khả quan. Năm 2026, diện tích cây cao su tại Xuân Lộc giảm do phải trả lại đất cho Ban quản lý Rừng phòng hộ. Tất cả các yếu tố trên sẽ làm cho lợi nhuận từ mảng khai thác mủ cao su của Công ty dự kiến giảm nhiều trong năm 2026.

- Trong năm 2026, lợi nhuận từ mảng hợp tác kinh doanh tại các mặt bằng sẽ giảm nhiều do số tiền thuê đất phải nộp tăng lên theo bảng tính giá đất mới tại Tp. Hồ Chí Minh.

- Năm 2026, Công ty sẽ tập trung nguồn lực để hoàn thiện các thủ tục hồ sơ pháp lý làm cơ sở triển khai dự án mới tại các mặt bằng nhà đất nên chi phí đầu tư vào mảng này trong năm sẽ rất lớn, ảnh hưởng đến lợi nhuận chung của Công ty.

2. Giải pháp thực hiện

1.1. Giải pháp chung

- Tập trung củng cố phát triển ngành nghề truyền thống mang lại hiệu quả cao của Công ty (trồng và khai thác rừng trồng, khai thác mặt bằng nhà xưởng) đồng thời tìm kiếm các hoạt động kinh doanh thương vụ, hoạt động đầu tư tài chính; đầu tư dự án.

- Rà soát đánh giá lợi thế từng mặt bằng để từ đó có phương án sử dụng ngắn hạn nhưng đem lại hiệu quả kinh doanh cao nhất.

- Tiếp tục tìm hiểu thông tin quy hoạch sử dụng đất, các quy định của Nhà nước và làm việc với các cơ quan ban ngành để đề xuất triển khai các dự án phù hợp tại các mặt bằng, khu đất do Công ty quản lý sử dụng.

- Đảm bảo an toàn tài chính của Công ty, bảo toàn nguồn vốn chủ sở hữu, sử dụng hiệu quả nguồn vốn.

- Giám sát, theo dõi chặt chẽ, kịp thời quá trình điều hành hoạt động, thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh đã được Đại hội đồng Cổ đông thông qua và Hội đồng Quản trị phê duyệt.

1.2. Giải pháp cụ thể từng lĩnh vực

2.2.1 Về lĩnh vực trồng rừng nguyên liệu giấy và cây cao su

- Tăng cường các mối quan hệ, làm việc với các tỉnh còn diện tích đất rừng để tạo quỹ đất tiếp tục hợp tác trồng rừng cây nguyên liệu giấy.

- Tiếp tục nghiên cứu và thực hiện tốt hơn việc thâm canh, đổi mới cây giống và mật độ trồng để nâng cao năng suất.

- Tiếp tục thanh lý 120,32 ha cây cao su già cỗi, không còn hiệu quả tại Đắc Ô, Bình Phước (cũ) và 37 ha cây cao su tại Xuân Lộc, Đồng Nai để trả lại đất theo tiến độ cho Bản quản lý Rừng phòng hộ Xuân Lộc. Cuối năm 2026, đầu 2027 tiếp tục thanh lý số diện tích cao su còn lại tại Đắc Ô, Xuân Lộc.

- Chuẩn bị phương án trồng 120,32 ha Keo lai thay thế cho cây cao su già cỗi khai thác thanh lý tại Đắc Ô, Bình Phước (cũ).

2.2.2 Về nhà máy chế biến gỗ

Công ty tiếp tục tìm đối tác để khai thác toàn bộ mặt bằng nhà xưởng trong thời gian chờ triển khai đầu tư dự án phù hợp.

2.2.3 Về lĩnh vực chăn nuôi, kinh doanh cá sấu, sản phẩm da

- Công ty vẫn duy trì một số lượng cá sấu lựa hợp lý để phục vụ cho việc lấy da và duy trì ngành nghề theo đúng mục đích sử dụng đất Nhà nước cho thuê. Thời gian tới, nếu thị trường Trung Quốc mở cửa thì Công ty sẽ xem xét phát triển đàn sấu lên để phục vụ việc xuất khẩu.

- Tận dụng các kênh bán hàng online phổ biến hiện nay để quảng bá sản phẩm rộng rãi đến người tiêu dùng. Công ty sẽ tiếp tục triển khai các chương trình, mở rộng thị trường tiêu thụ.

2.2.4 Về các mặt bằng

Bên cạnh việc tiếp tục hợp tác kinh doanh với các đối tác lâu năm nhằm khai thác có hiệu quả các mặt bằng, đem lại lợi nhuận thì Công ty sẽ tiếp tục làm việc với các Sở, ngành để hoàn thành hồ sơ pháp lý đất đai cho tất cả các mặt bằng nhà đất Công ty đang quản lý. Tiếp tục rà soát đánh giá lợi thế từng mặt bằng, lên kế hoạch và có phương án tốt nhất (triển khai dự án, hợp tác kinh doanh...) để khai thác tối đa tiềm năng tại các mặt bằng.

2.2.5 Về đầu tư tài chính

Để nâng cao hiệu quả, ngoài hoạt động sản xuất kinh doanh thường xuyên, Công ty dự kiến sẽ thực hiện hoạt động đầu tư tài chính từ nguồn vốn nhàn rỗi của Công ty và vốn huy động nếu xét thấy hoạt động đầu tư đem lại hiệu quả.

2.2.6 Về đầu tư dự án

Trong năm 2026, Công ty sẽ tiếp tục tìm hiểu thông tin quy hoạch sử dụng đất và các chính sách mới của Nhà nước để đề xuất triển khai các dự án phù hợp tại các mặt bằng do Công ty quản lý sử dụng.

Trên đây là báo cáo kết quả sản xuất kinh doanh năm 2025 và kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026 của Công ty.

Kính trình Đại hội đồng Cổ đông thường niên xem xét thông qua./.

Trân trọng.



TỔNG GIÁM ĐỐC



Phạm Ngọc Toàn